



# Alexander Martinez

Desarrollador de negocios | Coach ejecutivo | Escritor

Profesional bilingüe, con más de quince años de experiencia como Gerente Comercial y desarrollador de negocios, abriendo mercados, entregando proyectos e implementando estrategias de ventas. Máster en Innovación y Emprendimiento. Ingeniero en Industrias alimentarias, formación técnica, con experiencia en producción e I+D. Excelentes habilidades de comunicación, capacidad de toma de decisiones y habilidades de negociación. Auto-motivado, creativo y acostumbrado a trabajar bajo plazos. Capaz de dar estructura a los negocios en etapa de desarrollo. En 2022 publicó el libro de autoayuda "El tulipán perfecto" sobre el proceso de toma de decisiones. Coach ejecutivo certificado y practicante DISC.

## Contacto

**Email** [coaching@aemartinezlj.com](mailto:coaching@aemartinezlj.com)

**Website** [www.aemartinezlj.com](http://www.aemartinezlj.com)

**in** [linkedin.com/in/alexander-martinez-bdm](https://www.linkedin.com/in/alexander-martinez-bdm)

## Educacion

2023  
**Executive Coach**  
Center for executive coaching

2020  
**Master's degree Innovation and entrepreneurship**  
HEC PARIS

2006  
**Título de Ingeniero en Industrias alimentarias**  
Universidad Nacional Agraria La Molina

## Expertise

- Negociación y contratación
- Estrategia y ventas
- Budgeting & Forecasting
- Experiencia técnica
- Coaching y personalidades DISC.
- Liderazgo y desarrollo personal

## Idiomas

Inglés  
Español  
Francés  
Portugués  
Holandes

## Experiencia reciente

### 2021 - presente

Archer Daniels Midland Company, Amsterdam. NL

#### **BUSINESS Manager- PROTEINAS**

- Encargado del negocio de proteínas en EU, responsable de P&L y cuentas clave globales.
- Estrategia de ventas y colaboración con áreas de supply, control de calidad, regulatorio y marketing para maximizar utilidad operativa y comercialización.
- Participación en la estrategia global de proteínas de la compañía.
- Liderazgo de proyectos de innovación relacionados con proteínas alternativas (I+D) y mejoras de procesos.

### 2017 - 2021

Archer Daniels Midland Company, Amsterdam. NL

#### **International Sales Manager-EMEA**

Responsable de ventas en Medio Oriente, Europa del Este, África y Rusia. Negociación y comercialización de proteínas de soya de América, Brasil y Europa. Prospección de nuevos mercados, introducción de nuevos productos, sinergias y liderazgo de proyectos. También gestión de cuenta clave (Nestlé) en EMEA.

### 2014-2017

Groupe Roullier, LATAM

#### **Business developer manager - Latin america**

Jefe de mercado para Perú, Ecuador, Chile, Bolivia y Paraguay. Cotización y negociación de commodities para alimentación animal. Actividades comerciales en todos los países. Prospección, seguimientos, estudios de mercado, etc.

### 2009-2013

Quimtia, Lima- Peru.

#### **Desarrollador de nuevos negocios**

Desarrollo y comercialización de productos para proyectos de exportación. Estudios de mercado y contacto con clientes potenciales. Negociación y cierre de contratos anuales con clientes. Coordinación con el equipo de logística, producción y control de calidad.

## Exámenes de suficiencia y certificaciones

- Coach Ejecutivo Certificado
- Practicante certificado de DISC
- Toefl IBT: 101/120
- GMAT CAT: 690

## Intereses & Hobbies

- Correr, cocinar, leer.
- Negociaciones y DISC.
- Entrenamiento
- Composición y masterización musical - guitarrista, LP "World of paradoxes" disponible en streaming.
- Redacción- Autor del libro de autodesarrollo "El tulipán perfecto".